

**BRASIL BIOMASSA PELLETS BUSINESS
CONSULTORIA, ENGENHARIA E TECNOLOGIA
EQUIPAMENTOS PELLETS
SACE AGÊNCIA FOMENTO DA ITÁLIA
EXETRA BANCO INTESA ITÁLIA**



**LINHA DE CRÉDITO INTERNACIONAL SEM JUROS,
ENCARGOS E SEM A NECESSIDADE DE GARANTIA REAL
PRODUÇÃO INDUSTRIAL DE PELLETS**

BRASIL BIOMASSA CONSULTORIA E TECNOLOGIA E ENGENHARIA E PROJETOS. A Brasil Biomassa atua em todo o processo de desenvolvimento da planta industrial de processamento de pellets, desde o planejamento da unidade industrial e economia de mercado e de tecnologia e equipamentos,, projeto estrutural de negócios e de viabilidade econômica, engenharia e tecnologia industrial e no desenvolvimento final de venda/exportação/certificação do produto final.

No desenvolvimento do projeto de financiamento nacional e internacional para obtenção de crédito para aquisição dos equipamentos industriais Itália e de documentos internacionais junto a rede de compra/distribuição de pellets na Europa e no credenciamento para fornecimento e participação dos leilões junto a BRF e JBS.

Sendo a principal empresa do setor de consultoria e engenharia e tecnologia industrial agregando mais de 22 profissionais na área de engenharia de projetos, industrial e florestal, direito empresarial e contencioso jurídico, economia e planejamento estratégico, marketing internacional e na gestão de desenvolvimento de negócios. Atuamos com diversos segmentos e especialmente o setor florestal, da indústria de processamento da madeira, Indústrias de papel e celulose, laminação, compensados, mdf, movelaria e agentes do setor de produção de biomassa. Atuamos ainda com projetos com as indústrias químicas; indústrias petroquímicas; indústrias siderúrgicas; indústrias de óleo e gás; indústrias de fertilizantes; alimentícias e as indústrias agroindustriais e sucroalcooleiras.

Sempre atenta às tendências e demandas da indústria, a unidade de tecnologia e sistemas da Brasil Biomassa Pellets Business representada pela vasta expertise de sua equipe de gerenciamento, engenharia, fabricação e implantação é referência na criação e implementação de projetos sustentáveis de alta performance integrados para a indústria. Participa também como sócia e diretora executiva da European Energy SRL uma empresa com atuação direta no mercado de negócios da União Europeia na área de biomassa, bioenergia e pellets.

A Brasil Biomassa participa e desenvolve (u) mais de 175 projetos industriais e estudos de viabilidade econômica (para empresas do Brasil, Estados Unidos e Canadá, Costa do Marfim, África do Sul e Coréia do Sul e da Europa) o que tornam como a principal empresa do setor de consultoria e engenharia industrial agregando profissionais na área de engenharia industrial e florestal, economia e planejamento estratégico, administração e marketing internacional e na gestão de desenvolvimento de negócios.

MAIOR PLANTA INDUSTRIAL NORDESTE 28.000 TON./ANO GSW ENERGIAS RENOVÁVEIS PELLETS IMPERATRIZ MARANHÃO OBTEVE 100% CRÉDITO INTERNACIONAL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS



SACE BRASIL ITÁLIA AGÊNCIA DE FOMENTO E SECURITIZAÇÃO. A SACE atua na gestão de crédito internacional em soluções para a gestão integral dos riscos comerciais e políticos. Na forma de Crédito à exportação e financiamento de projetos, Proteção dos investimentos, Garantias financeiras, Seguro do crédito, Cauções e riscos da construção e Factoring (Cessão de Crédito). Com experiência de 40 anos no mercado internacional, com Patrimônio líquido EUR 6,3bi e avaliação de risco AA- (Fitch) e Transações com PMEs e grandes empresas em 183 países. A SACE tem como a função de apoiar operações de exportação da Itália para o resto do mundo detém uma linha especial de financiamento.

Com a linha de crédito, o exportador (produtor dos equipamentos) com apoio técnico da Brasil Biomassa uma condição de pagamento diferida e ainda assim ter a possibilidade de receber à vista, descontando as notas promissórias garantidas em um banco italiano. Uma condição especial de financiamento internacional dos equipamentos, sem a necessidade de garantia real e sem burocracia de financiamento com uma avaliação contábil da empresa (pode ser qualquer empresa do empreendedor/investidor com saúde financeira, boa movimentação contábil e sem patrimônio líquido negativo).

Oferece: Crédito à exportação para fornecimentos e projetos utilizando linhas de crédito com taxas competitivas, também no âmbito de operações de project & structured finance.

Vantagens para o exportador italiano/indústria de equipamentos : Proteção dos créditos também nos países emergentes e Assistência na busca da melhor estrutura financeira

Vantagens para o importador/comprador brasileiro dos equipamentos: Pagamentos diferidos com prazos mais longos e Preservação das linhas de crédito com os bancos. Disponibilidade de financiamentos a condições vantajosas. Acesso a financiamentos com prazos mais longos. Melhoramento da gestão total dos créditos. Avaliação preventiva da solvência da clientela. Gestão ativa dos riscos. Os pagamentos com prazos maiores (cinco anos com pagamento semestral) e sem a necessidade de utilizar linhas bancárias.

A estrutura é de um financiamento direto do fornecedor (produtor dos equipamentos), portanto o importador (empresário brasileiro) não terá que contabilizar esta dívida como “dívida financeira” e sim como “pagamento diferido ao fornecedor”.

A SACE assegura o risco de falta de pagamento dos financiamentos. Facilita o acesso ao crédito, garantindo os financiamentos do sistema bancário liberados às empresas. Preserva as empresas contra risco de falta de pagamento dos créditos. Assegura os riscos políticos e comerciais em mais de 180 países.

EXETRA GRUPO FINANCEIRO INTESA SANPAOLO ITÁLIA. A Exetra é a nova empresa do Grupo Intesa Sanpaolo (ISP) criada para comercializar produtos italianos nos mercados internacionais. Seu objetivo comercial é a promoção da marca “Made in Italy” no exterior, agilizando o processo de internacionalização das empresas italianas. De propriedade do Grupo ISP, detentor de 85% da participação societária, e da SCB Market Traders Srl, possuidora dos demais 15% da sociedade, a Exetra foi criada para oferecer um modelo de negócios inovador ao universo industrial italiano. A Exetra aplica um markup sobre o preço de venda e cuida da comercialização, da publicidade e da promoção dos produtos entre os compradores estrangeiros.

Fabricantes italianos que recorrem aos mercados internacionais através da Exetra lidam apenas com: a venda das mercadorias para a Exetra e questões técnicas, garantias de desempenho e garantias do produto.

Modelo de negócios. O modelo de negócios da Exetra Sp A prevê a compra e a venda sob qualquer forma, mesmo com contrapartes estrangeiras, de todos os tipos de mercadorias, incluindo bens de consumo e bens duráveis, como linhas de produção e componentes, máquinas e equipamentos para uso industrial e civil ou para processamento e manuseio de terra, equipamentos mecânicos, elétricos, eletromecânicos e eletrônicos, meios de transporte e de carga / descarga e peças de reposição. A Exetra oferece ao comprador a opção de se pagar à prazo, utilizando todos os meios de pagamento, em particular notas promissórias internacionais ou outros meios de pagamento.

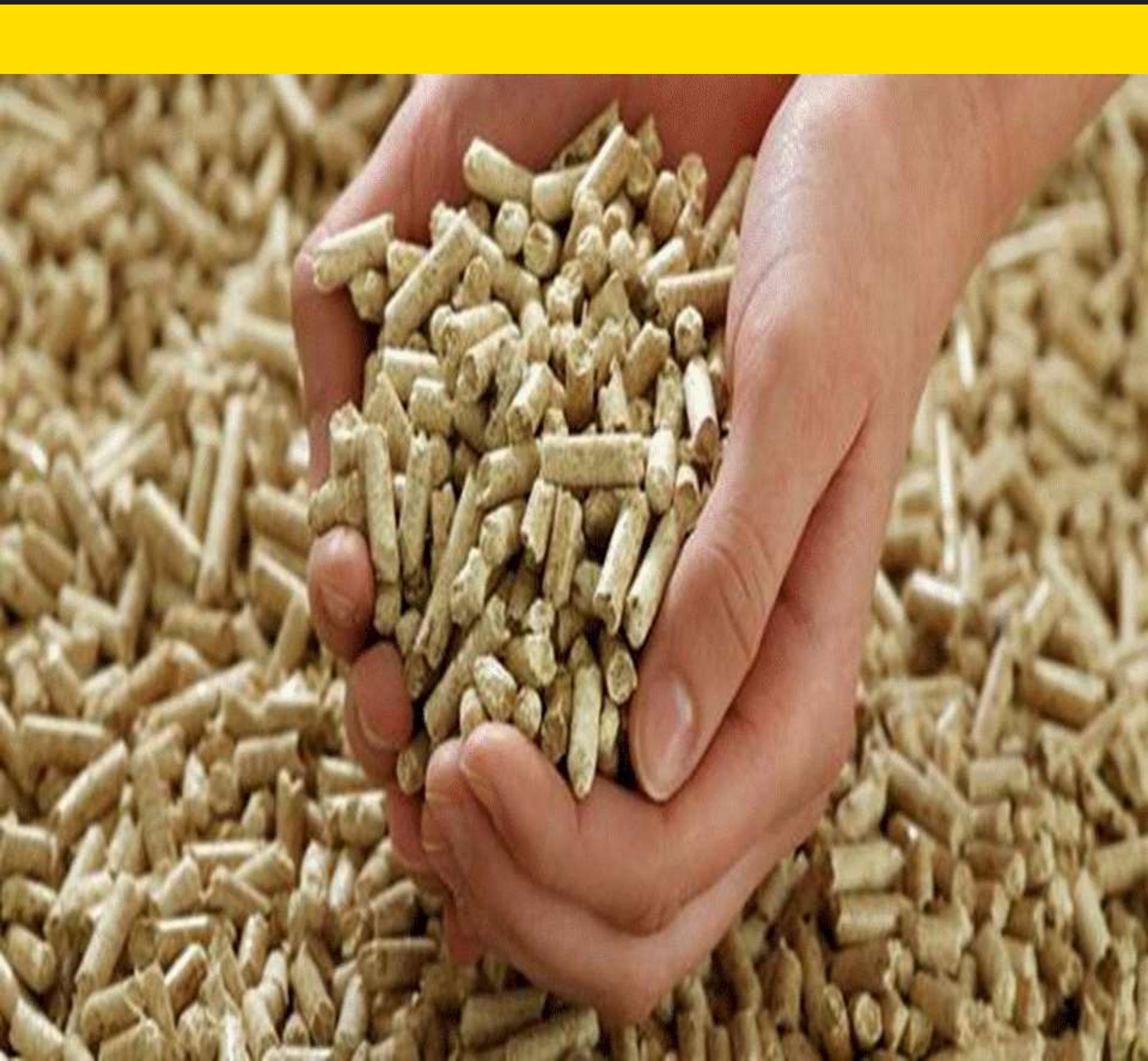
A Exetra pode também promover a convergência entre fabricantes e potenciais compradores, por meio de ações de marketing para facilitar o alinhamento entre as empresas estrangeiras interessadas em comprar mercadorias de origem italiana e os produtores italianos interessados em vender em mercados estrangeiros específicos. Para apoiar suas atividades comerciais e operacionais, a Exetra pode contar com sua própria rede internacional.

Benefícios aos compradores Possibilidade de pagamentos à prazo por um período de 6 meses a 5 anos; possibilidade de pagamentos à prazo acima de 5 anos para transações superiores a 10 M€; sem (ou limitado) uso de linhas de crédito; aumento de recursos financeiros para outros investimentos; possibilidade de oferecer pagamentos à vista a fornecedores; possibilidade de celebrar um único contrato de compra, mesmo com a participação de várias partes (incluindo empresas estrangeiras); garantias técnicas fornecidas diretamente pelo fabricante e uso de ferramentas de redução de custos.

BRASIL BIOMASSA PELLETS BUSINESS

TECNOLOGIA INDUSTRIAL PROCESSAMENTO PELLETS

LINHA DE FINANCIAMENTO INTERNACIONAL



A Brasil Biomassa desenvolve dentro das diretrizes internacionais o projeto de financiamento internacional.

O projeto de financiamento internacional envolve um resumo executivo do plano estrutural de negócios e de viabilidade econômica (150 páginas) agregando ainda um orçamento em inglês e português da linha de equipamentos, uma planta básica de engenharia e ainda os documentos de credenciamento para o fornecimento futuro e participações dos leilões de pellets para atender o mercado de aviários e para atender ao pedido de compra de pellets do grupo e dois compradores internacionais da Itália para importação de pellets da empresa brasileira.

Para obtenção da linha de financiamento internacional a empresa de apresentar os seguintes documentos:

Contrato social da empresa (documento societário e alterações da empresa que vai pleitear o financiamento internacional – pode ser uma empresa de atividade social distinta ou de um grupo empresarial sólido para uma avaliação contábil da empresa com boa movimentação contábil e sem patrimônio líquido negativo).

Balanços contábeis e financeiros fechados da empresa brasileira que vai pleitear a linha de crédito internacional (pode ser uma empresa de atividade social distinta ou de um grupo empresarial sólido para uma avaliação contábil da empresa com boa movimentação contábil e sem patrimônio líquido negativo) dos dois últimos anos (documento contábil da empresa emitido pelo contador para apenas uma avaliação simples do comitê de deferimento de crédito da agência de fomento da Itália e da extra do Banco Intesa Itália).

Contato do exportador (empresa, endereço na Itália, pessoa para contato sendo o documento apresentado pela Brasil Biomassa no projeto de financiamento internacional).

Contato do importador (empresa, endereço, pessoa para contato sendo o documento apresentado pela Brasil Biomassa no projeto de financiamento internacional)

Balancete parcial do ano corrente do importador (o mais atualizado possível emitido pelo contador da empresa).

Apresentação institucional do importador e informações qualitativas da empresa (documento apresentado pela Brasil Biomassa no projeto de financiamento internacional).

Valor FOB da importação (se ainda não estiver definido, ao menos uma estimativa sendo apresentado pela Brasil Biomassa com o orçamento da Itália e a versão traduzida no projeto de financiamento internacional).

Prazo requerido para financiamento (no caso de uma planta básica a linha de financiamento é de 3 anos e da planta completa é de até 5 anos).

Apresentação do projeto de financiamento internacional (desenvolvido pela Brasil Biomassa contendo o requerimento técnico, sumário executivo do plano estrutural de negócios e de viabilidade econômica, bem como um contrato internacional de importação (Itália) e os documentos de venda de toda a produção (BRF) do projeto).

Período de construção e entrega (meses entre o momento da assinatura do contrato e a entrega do equipamento em cronograma técnico apresentado pela Brasil Biomassa).

. Financiamento à Importação (Finimp) Repasse. Conjunto de linhas de crédito especiais para a importação de bens de capital, máquinas, equipamentos e serviços.

A quem se destina? Empresas importadoras clientes do Banco do Brasil.

Principais vantagens: Taxas fixas ao longo de todo o financiamento, o que facilita a previsão do fluxo de caixa do importador. Taxas de juros compatíveis às praticadas no mercado internacional. Linhas de crédito com prazos que podem chegar a 10 anos. Financiamento de até 100% do valor da importação, incluindo despesas locais com o desembaraço da mercadoria nos financiamentos de longo prazo. Acesso à tecnologia estrangeira ainda não presente no Brasil;

DOCUMENTOS : Relatórios de Informações adicionais preenchidos (um para cada Empresa), com assinatura da respectiva Empresa e Contador Responsável (pedimos atenção no campo faturamento dos últimos meses, que tem fundamental importância em ser preenchido, de acordo com os dados dos balanços). O Faturamento pode ser preenchido em relação à parte .

2) ANÁLISE DO PROJETO: Projeto executivo de negócios e de viabilidade econômica

Adicionalmente informar/encaminhar:

=> Recursos Próprios: origem e incluir, no caso de aporte de capital, a data prevista de integralização. Projeto: data prevista para entrar em operação Quadro de Usos e Fontes: deverá conter informações sobre TODOS os gastos realizados e a realizar necessários para o projeto, mesmo que não incluídos no pedido de financiamento.

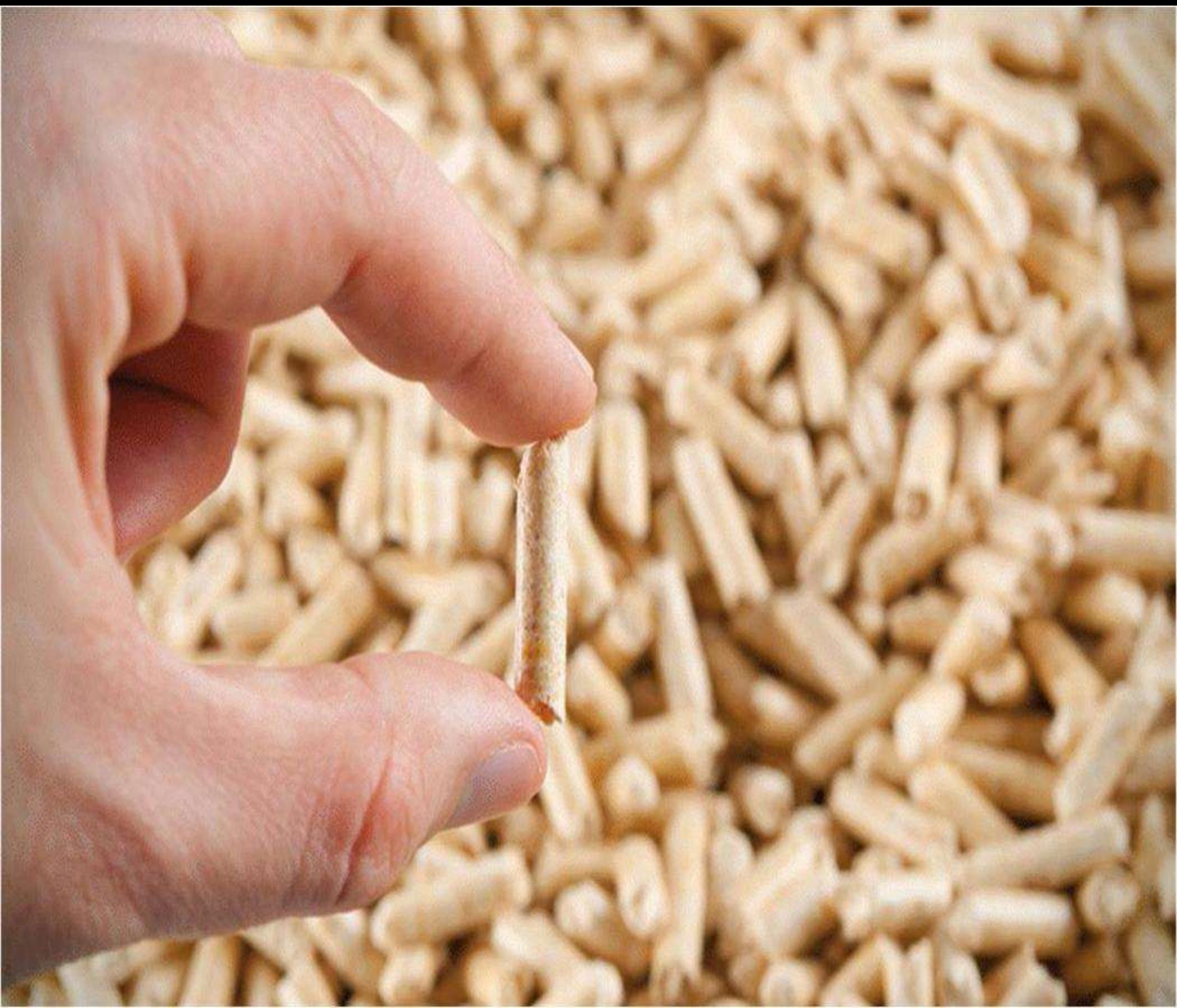
=> Garantias: matrícula e laudo de avaliação atualizados dos imóveis oferecidos em garantia, bem como margem disponível para a hipoteca;

=> Experiência profissional: informações detalhadas sobre a experiência dos sócios no segmento de atuação do projeto a ser realizados.

BRASIL BIOMASSA PELLETS BUSINESS

TECNOLOGIA INDUSTRIAL PROCESSAMENTO PELLETS

GARANTIA DE VENDA DA PRODUÇÃO DE PELLETS



ENERGIE DA FONTI RINNOVABILI



PENSIERO ECONOMICO, COSCIENZA ECOLOGICA

Ref. n. 1095/24

Perugia 2024

LETTER OF INTENT

TO: BRASIL BIOMASSA E ENERGIA RENOVÁVEL

We are Eco Pellet Group Spa, legally represented by Mr. Riccardo Valentino, with full corporate and authority, confirm to be ready, willing and able to buy the following product commodity of pellets the quantity and the price as specified in terms and conditions stated here below:

1. PRODUCT: WOODPELLETS ENPLUS A1

2. ORIGIN: Brazil

3. SPECIFICATION: Anexx 1

4. QUANTITY :

2025-26-27-28-29	July 1,000
January 1,500 ton	August 1,000 ton
February 1,500 ton	September 1,000 ton
March 1,000 ton	October 1,500 ton
April 1,000 ton	November 1,500 ton
May 1,000 ton	December 1,500 ton
June 1,000 ton	Total 14,500 ton

ENERGIE DA FONTI RINNOVABILI



PENSIERO ECONOMICO, COSCIENZA ECOLOGICA

5. PACKAGING: 15 KG CNT (PALLET)

6. PRICE FOB BRAZIL € 150,00 metric tonn.

7. PRICE CIF ITALY € 190,00 metric tonn.

8. DELIVERY TERMS: CIF Port Livorno Italy

9. PAYMENT MODE: 100% of invoice amount within 48 hours after bill of lading or Documentary Letter of Credit (RDLC), Non-Transferable, Irrevocable and Confirmed by top 50 prime Bank.

10. INSPECTION: Quality, Quantity/Weight at loading port by SGS or similar, at the buyer option.

11. VALIDITY: This LOI is valid for 360 working days from this date;

12. REQUIRED PRODUCT DOCUMENTATION PER SHIPMENT: Full set of the following documents consisting in 3 original and 4 certified copies

-Commercial Invoice

-Bill of Lading, marked "FREIGHT PREPAID" issued to order and blank endorsed.

-Certific Weight and Quantity and Quality issued by SGS at loading

-Certificate of Enplus A1

-Packing list

-Certification of Cleanness of the ship that will be not

older than twenty years.

Curitiba, 11 de Agosto de 2024

Objeto: Solicitação de Cotação

Fornecimento: PELLETS

Prezado Fornecedor,

A **BRF** é uma empresa brasileira com atuação internacional, resultante da fusão da Perdigão e Sadia, líder de mercado em diversas categorias de alimentos frigorificados (aves e suínos), com faturamento anual acima de R\$30 bilhões, contando com cerca de 104 mil funcionários.

Em nosso modelo de gestão de suprimentos, gostaríamos de convidá-lo a participar de uma solicitação de cotação por meio da Request for Quotation (RFQ) para a categoria Pellets.

Este documento mostrará todas as necessidades e exigências para o fornecimento. Deverá ser preenchido no formato solicitado e enviado por e-mail na data limite impreterivelmente.

Prazo Limite para envio da planilha de preços

Os preços apresentados nesta RFQ serão ofertas válidas e, portanto, a **BRF** terá a prerrogativa de exercer o direito de compra nos valores ofertados.

Caso julgue necessário, a **BRF** poderá decidir realizar uma rodada adicional de negociação.

Atenciosamente,



1 - Este arquivo contém as seguintes abas para preenchimento:

Apresentação

Instruções de Preenchimento

Aceite

Condições de Fornecimento

Unidades BRF

Questionário de Informações (RFI - Request for Information)

RFQ - Cotação

Tempo de Transporte (Informar o tempo de transporte em dias)

2 - Inicie a elaboração de sua proposta pela abas "**RFI - Questionário**", preenchendo todas as células em branco. Em seguida, preencha todas as células em branco na pasta "**RFQ - Cotação**". Sem o preenchimento destas informações a sua cotação não será válida.

3 - Regras de preenchimento da cotação para RFQ:

3.1 - Preencher somente as células em branco.

3.2 - Antes de realizar o preenchimento da proposta comercial, sua empresa deverá acessar os documentos anexados na aba "**Aceite**" e dar o aceite por escrito dos documentos anexados.

3.3 - Ao cotar um item, é obrigatório que se preencham os seguintes campos:

Unitário em R\$ (Sem ICMS; Sem IPI; Com Pis/Confins)

Marca Cotada

NCM

% IPI Excluído

Substituição Tributária (Sim ou Não)

Tempo de Faturamento



4 - A coluna **Observações** estão livres para comentários que julguem necessário para o entendimento da cotação.